

THƯ MỜI CHÀO GIÁ**(Gói cung cấp Chương trình Huấn luyện dã ngoại (Team building) cho CBNV DHG 2024)**

Kính gửi: Các nhà cung cấp dịch vụ Du lịch lữ hành/Huấn luyện dã ngoại (Team building)

Công ty Cổ phần Dược Hậu Giang mời các nhà cung cấp chào giá cho **Chương trình Huấn luyện dã ngoại (Team building) cho CBNV DHG năm 2024**, cụ thể như sau:**1. Thông tin về Đối tượng và chương trình du lịch:**

STT	Đối tượng	Số lượng dự kiến	Số tiền theo ngân sách của DHG/ người/ tour (Có VAT)	Thời gian tổ chức	Địa điểm tổ chức (dự kiến)
1	CBNV tại Miền Nam	2.239	3.000.000 đ	Tháng 6-7-8 -9/2024	Phan Thiết
2	CBNV tại Miền Trung	199	3.000.000 đ	Tháng 6-7-8 -9/2024	Đà Nẵng
3	CBNV tại Miền Bắc	353	3.000.000 đ	Tháng 6-7-8 -9/2024	Ninh Bình/ Hải Phòng
	TỔNG CỘNG	2.791			

2. Các yêu cầu chi tiết:

- Chương trình tour được thiết kế chi tiết gồm đầy đủ lịch trình về thời gian, địa điểm, số ngày đi tour (03 ngày 02 đêm), hoạt động Team building, Gala Dinner, ăn uống, tham quan ..., nêu chi tiết các mục: tiêu chuẩn khách sạn, tiêu chuẩn ăn uống 3 bữa/người/ngày, thực đơn dự kiến
- Báo giá tour bao gồm:
 - Xe đưa đón, ăn uống
 - Tổ chức hoạt động Team building, Gala Dinner
 - Vé tham quan các điểm theo chương trình
- Lưu trú:
 - 2 -3 khách/ phòng; bố trí đoàn ở cùng khách sạn hoặc trường hợp số lượng quá đông sẽ bố trí khách sạn gần nhau.
 - Khách sạn tương đương 3 sao trở lên.
- Di chuyển:
 - Xe ô tô ≥ 35 chỗ; xe du lịch đời mới, có máy lạnh, wifi; xe đưa đón theo lộ trình thỏa thuận
 - Nhân sự công ty làm việc tại 3 khu vực khác nhau từ Bắc, Trung, Nam, do vậy cần có phương án phù hợp cho từng khu vực.
- Ăn uống: Gồm đầy đủ bữa ăn sáng, trưa, tối cho cả đoàn.
- Có hướng dẫn viên du lịch theo suốt lịch trình tour.
- Có bảo hiểm du lịch cho từng người tham gia.

III. Hồ sơ chào giá:

1. Bảng báo giá tour nêu rõ chương trình tour trọn gói đã bao gồm thuế phí theo qui định.
2. Bảng chi tiết chương trình tour (*Cập nhật theo file mẫu đính kèm*)
3. Thực đơn chi tiết cho các bữa ăn.
4. Bản sao Giấy chứng nhận đăng ký doanh nghiệp
5. Bản sao Giấy phép kinh doanh lữ hành nội địa (*kinh doanh tối thiểu 3 năm trở lên*)
6. Cung cấp tối thiểu 02 Hợp đồng tổ chức cho đối tác với quy mô tương đương
7. Báo cáo Tài chính năm gần nhất

IV. Thời gian nhận hồ sơ:

- **Hồ sơ chào giá bao gồm:** 1 bản chính và 2 bản photo cho vào phong bì có niêm phong.
- **Thời hạn DHG nhận hồ sơ: đến hết ngày 31/05/2024** (thời gian nhận báo giá từ nhà cung cấp được tính theo dấu bưu điện hoặc nhận trực tiếp tại trụ sở công ty DHG).
- **Địa chỉ nhận hồ sơ:** Phòng Nhân sự, Công ty cổ phần Dược Hậu Giang
Số 288 Bis Nguyễn Văn Cừ, Phường An Hòa, Quận Ninh Kiều, TP. Cần Thơ.
Điện thoại: 0901891433 – số nội bộ: 144

⚡ **Lưu ý:**

- Việc yêu cầu báo giá và báo giá của các bên không làm phát sinh bất kỳ mối quan hệ pháp luật nào nếu DHG không chọn đối tác báo giá để ký kết hợp đồng.
- Mỗi nhà cung cấp chỉ được gửi 01 bộ hồ sơ.
- Hồ sơ đã gửi không được trả lại trong mọi trường hợp.
- Hồ sơ tham gia phải tuân thủ theo yêu cầu của thư mời này.

⚡ **Mọi chi tiết liên hệ** Ms. Lê Thị Thu Hằng - Phòng Nhân sự, Công ty Cổ phần Dược Hậu Giang.

Địa chỉ: 288 Bis Nguyễn Văn Cừ, Phường An Hòa, Quận Ninh Kiều, TP. Cần Thơ.

Điện thoại: 0901891433-144

Email: ltthuhang@dhgpharma.com.vn

Rất mong nhận được sự hợp tác của các Nhà cung cấp.

Trân trọng,

Nơi nhận:

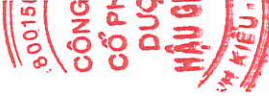
- Đăng tải trên Website DHG Pharma;
- Lưu: AT



TỔNG GIÁM ĐỐC

CÔNG TY
CỔ PHẦN
DƯỢC
HẬU GIANG

Toshiyuki Ishii



BẢNG TỔNG HỢP TIÊU CHÍ ĐÁNH GIÁ NHÀ CUNG CẤP

Tiêu chí	YÊU CẦU DHG	ĐƠN VỊ CHÀO GIÁ	Ghi chú
Số ngày đi tour	3 ngày 2 đêm - Ngày 1: Di chuyển đi - Ngày 2: Team building, Gala - Ngày 3: Tham quan, di chuyển về		
Thời gian tổ chức (dự kiến)	Tháng 6-7-8-9/2024		
Phương tiện di chuyển	Xe 35 chỗ trở lên, đời mới, máy lạnh, wifi ... * Miền Nam: đưa đón tại Cty DHG ở Cần Thơ và các chi nhánh KV Miền Nam (Vũng Tàu, Đồng Nai, Bình Thuận, Bình Dương, TPHCM, Tiền Giang, Đồng Tháp, Bến Tre, Trà Vinh, Vĩnh Long, Long Xuyên, Kiên Giang, Vị Thanh, Sóc Trăng, Bạc Liêu, Cà Mau) * Miền Trung: đưa đón các chi nhánh KV Miền Trung (Nha Trang, Dak Lak, Gia Lai, Đà Nẵng, Huế, Quảng Ngãi, Quy Nhơn) * Miền Bắc: đưa đón các chi nhánh KV Miền Bắc (Hà Nội, Bắc Ninh, Vĩnh Phúc, Thái Nguyên, Hải Phòng, Hải Dương, Ninh Bình, Thái Bình, Thanh Hóa, Nghệ An)		
Tiêu chuẩn khách sạn - Vị trí khách sạn	Tối thiểu 3 sao - Tiêu chuẩn 2 -3 khách/ phòng	Tên khách sạn, số đêm, số km từ khách sạn đến trung tâm	
	1. Khách sạn tại		

Tiêu chí	YÊU CẦU DHG	ĐƠN VỊ CHÀO GIÁ	Ghi chú
Tiêu chuẩn ăn uống (chi phí bao gồm trong giá tour)	<p>* Bữa chính: Tối thiểu 200.000 VND/người. Mỗi bữa ăn ít nhất 3 món chính (không kể các món rau, soup, tráng miệng, cơm) Thực đơn phong phú, đa dạng, không trùng món giữa các bữa ăn</p> <p>* Tiệc Gala: tối thiểu 400.000 VND/người (tiệc nướng/hải sản/.... hoặc tiệc bàn thức ăn đa dạng, có đặc sản địa phương....)</p> <p>* Thức uống Gala: 50.000 đồng/người</p>	Cung cấp tên nhà hàng và thực đơn chi tiết đính kèm (file:đính kèm)	
Hoạt động Team building	Team building đầy đủ các hoạt động: Chia đội, Tên đội, Slogan, Thiết kế cờ đội, game trạm, game đối kháng,.... và game kết thể hiện tinh thần đồng đội....		
	MC chuyên nghiệp và quản trò Team building phù hợp số lượng khách		
	Qua phim chụp hình và dựng clip ngắn chiếu trong đêm Gala		
	Yêu cầu hoạt động Team building: Game thể hiện ý nghĩa		
	1. Niềm tin và sự tự hào của CBNV về công ty nhân Kỉ niệm 50 năm thành lập		
	2. Giao lưu gắn kết giữa nhân viên ở bộ phận này với bộ phận khác, giữa nhân viên cũ và nhân viên mới		
	3. Kỹ năng làm việc nhóm		
	4. Đoàn kết – Sáng tạo – Hiệu quả		
Hoạt động Gala Dinner	MC chuyên nghiệp		
	Chương trình văn nghệ, biểu diễn thời trang các đội,....		
	Quà tặng các đội Team building (tượng trưng)		
	Game vui sân khấu,...		



Tiêu chí	YÊU CẦU DHG	ĐƠN VỊ CHÀO GIÁ	Ghi chú
Tổng số điểm tham quan	Điểm tham quan, Dịch vụ bắt buộc có trong tour (chi phí bao gồm trong giá tour), tối thiểu 01 địa điểm		
Điểm tham quan, mua sắm	Mua sắm đặc sản địa phương		
Các điểm tham quan nằm ngoài yêu cầu DHG (nếu có)	Địa điểm tham quan NCC đề xuất thêm	Chi phí điểm tham quan (nếu có)	
	1		
	2		
Hướng dẫn viên	1 HDV theo mỗi xe có kinh nghiệm		
Mức bảo hiểm du lịch	- Bảo hiểm hãng nào - Số tiền bảo hiểm: tối thiểu 150 triệu VND/ người/ vụ		
SL người tối thiểu đi tour	150 người		
Giá tour	Giá trần: 3.000.000 đ/ khách (bao gồm VAT)		
Thời gian được cấp phép Dịch vụ lữ hành nội địa/Tổ chức Team buliding	Số năm được cấp phép	Đính kèm giấy phép kinh doanh	

Tên Công ty chào giá

MENU - CHƯƠNG TRÌNH TOUR

Stt	Nội dung	Tên / Địa chỉ nhà hàng	Thực đơn chính	Tiêu chuẩn suất ăn/ người
1	Ngày 1		Ăn trưa	
			Ăn tối	
2	Ngày 2		Ăn trưa	
			GALA	
3	Ngày 3		Ăn trưa	

