

THƯ MỜI

(Gói cung cấp dịch vụ Phân phối hàng hóa của DHG)

Kính gửi: Quý Công ty

Công ty cổ phần Dược Hậu Giang (DHG Pharma) hoạt động trong lĩnh vực sản xuất và kinh doanh dược phẩm. Chúng tôi có nhu cầu thuê Công ty chuyên về phân phối hàng hóa, cụ thể như sau:

I. Thông tin:

- Địa điểm DHG giao hàng hóa tại: Tổng kho Dược Hậu Giang tại TP. Cần Thơ. Địa chỉ: 13, Đường Cách Mạng Tháng 8, Quận Bình Thủy, TP.Cần Thơ.
- Thời gian dự kiến thuê: bắt đầu từ quý 3/2024.
- Thời hạn thuê: 03 năm.
- Hình thức thuê: Mô hình 4PL.
- Dự kiến doanh số hàng 03 năm là: 50 tỷ.
- Giá trị bảo lãnh thực hiện hợp đồng: 4% doanh số
- Phân phối độc quyền toàn quốc không qua thầu bệnh viện. Sản phẩm biệt dược gốc được nhập khẩu từ Nhật Bản.
- Số lượng bình quân: 3.5 triệu viên / năm
- Qui cách thùng carton:
 - Loại 1: dài 36cm x rộng 26cm x cao 13.5cm. Trọng lượng/thùng carton: 2.2kg.
 - Loại 2: dài 41.5cm x rộng 27cm x cao 14cm. Trọng lượng/thùng carton: 3.1kg.

II. Nội dung hồ sơ:

- Giấy chứng nhận đăng ký doanh nghiệp (Bản sao y).
- Giấy phép kinh doanh (Bản sao y).
- Báo cáo tài chính 02 năm gần nhất (Bản sao y).
- Hồ sơ năng lực của công ty.
- Mẫu chào giá chi tiết (có hiệu lực từ 60 ngày trở lên kể từ ngày ký).
- Đã từng là đơn vị cung cấp dịch vụ 3PL/ 4PL trong ngành dược ở Việt Nam là lợi thế.

Lưu ý: sau khi đánh giá hồ sơ của Quý công ty gửi cho chúng tôi đáp ứng được các yêu cầu như trên. Chúng tôi sẽ thông báo đến Quý công ty được biết và thực hiện trao đổi và tham quan với quý công ty để thực hiện bước tiếp theo.

III. Thời gian nhận hồ sơ:



- 01 bộ hồ sơ (bao gồm: 01 bản chính có đóng dấu, 01 bản photo);
- Hồ sơ tham gia phải tuân thủ theo đúng yêu cầu của thư mời này;
- Hồ sơ cho vào phong bì có niêm phong và được gửi về **Ms. Lan Hương**: 0763 832 050
 - Công ty Cổ phần Dược Hậu Giang, địa chỉ: 288 Bis, Nguyễn Văn Cừ, phường An Hòa, quận Ninh Kiều, thành phố Cần Thơ.
- Hạn chót nhận hồ sơ: **ngày 25/05/2024** (thời gian nhận báo giá từ nhà cung cấp được tính theo đầu bưu điện hoặc nhận trực tiếp tại trụ sở Công ty).

Lưu ý: Việc yêu cầu báo giá và báo giá của các bên không làm phát sinh bất kỳ mối quan hệ pháp luật nào nếu DHG không chọn đối tác báo giá để ký kết hợp đồng.

Trân trọng./.

Nơi nhận:

- Website DHG Pharma;
- Lưu: AT.



Toshiyuki Ishii



Quotation Template



No.	Key contents	DHG requirement
1	Distribution model	
	- DHG sells finished product to a supplier	Ex-work price, DHG Warehouse
	- Supplier takes sale orders from DHG's customer	Sale, Marketing by DHG
	- Supplier delivers to the DHG's customers on nationwide	about 200 Customers
	- Supplier invoices to customer	Supplier
	- Supplier manages the credit and collection	Supplier
2	Distribution Channel	Apply for non-tender
3	Contract duration	3 years (2024-2026)
4	Sales for 03 years	about: 50,000,000,000.0 vnd
5	Letter of Bank guarantee	Value: 4% of 03 year Sales
6	Payment term (from the invoice date).	
	- DHG applies to a supplier when selling the products to a supplier	60 days.
	- A supplier applies to DHG's customers	60 days.
	- DHG applies to a supplier for the distribution fee	60 days.
7	Distribution Fee (x % of Sales)	

Remark: No any further extra cost